

و خدای هستی لایبلا می عمر دل...

دیدگاه



گفت‌وگو با محسن نیک‌خواه - مدیرعامل شرکت نختاب فیروزان

- ❖ نباید دولت بدهی‌های ارزی قدیمی را با نرخ امروز از تولیدکننده دریافت نماید.
- ❖ در بسیاری از موارد تحریم‌های داخلی به مراتب مشکل‌آفرین تر از تحریم‌های خارجی است.
- ❖ هر روز بیش از روز قبل انرژی و توان برای تولید پیدا می‌کنم و اطمینان دارم این انرژی، حاصل دعا‌های خالصانه و بدون چشمداشت کارگران است.

ایده اصلی خرید یک کارخانه زیان‌ده، متوقف و قدیمی
سال ۱۳۷۹ از این شرکت طلبکار بودم و زمانی که برای دریافت بدهی به

کارخانه مراجعه کردم، شرایط به نحوی رقم خورد که با پیشنهاد خرید کارخانه و مدیریت

آن مواجه شدم و تصمیم گرفتم مسیری که شروع کرده‌ام را تا انتها ادامه دهم. با زحمت و تلاش بسیار توانستم کارخانه را احیا نمایم، ۴۵۰ کارگر قدیمی کارخانه بازنشسته و ۲۵۰ نفر نیروی جوان، استخدام شدند. ضمن

این‌که ماشین‌آلات مستهلک

و قدیمی جای خود را به

ماشین‌آلات مدرن و به‌روز

دادند. تولید کارخانه که با

۴۵۰ نفر، روزانه ۳-۴ تن

نخ پنبه‌ای نمره ۵ (جهت

تولید فرش و قالی) بود؛

به ۲۰ تن در روز

و تولید نخ‌های

ظریف پنبه پلی

استر، نخ پلی

استر ویسکوز و

نخ پلی‌استر صد

درصد افزایش

یافت. در ادامه،

اشاره:

آن قدر شیفته تولید و اشتغال‌زایی برای جوانان است که مشکلات و چالش‌های تولید برایش چندان جدی نیست. توکل به خدایی دارد که تنهایش نمی‌گذارد و موفقیت خود را مرهون دعای کارگرانی می‌داند که پرداخت حقوق

سرموعد، بزرگ‌ترین دغدغه‌اش

است. تجربه احیای دو واحد

قدیمی و متوقف صنعت نساجی

را دارد و با اطمینان می‌گوید «اگر

باز هم پیشنهاد احیای یک واحد

بحران‌زده مطرح شود، آن‌را

می‌پذیرم.»

نیک‌خواه اعتقاد دارد که گویا

همیشه در این صنعت باید

منتظر یک مشکل و بحران

تازه باشیم! یک روز بازار

فروش محصولات نساجی

رونق خوبی پیدا می‌کند اما

دولت اعلام می‌کند باید بدهی

سال‌گذشته را با نرخ جدید

بازپس دهد! آیا این اقدام در

جهت حمایت از تولید است؟



WWW.ITMA.CO

پرمخاطب‌ترین رسانه نساجی ایران

شماره صد و بیست و هشتم ■ فروردین و اردیبهشت‌ماه ۹۲



در صدد انجام معامله تهارتری با یک شرکت پاکستانی هستیم به این صورت که در ازای ارائه نخ اسپان نمره ۲۰ و ۳۰ از آنان الیاف پلی استر دریافت نماییم. با توجه به نرخ دلار انجام این معامله برای هر دو طرف سودآور خواهد بود اما در این میان مشکلات حاشیه‌ای مانند تأیید گمرک نیز وجود دارد.

داریم و در حال حاضر ترکیه خواهان استمرار این صادرات است خوشبختانه به دلیل افزایش نرخ ارز، صادرات بسیار مقرون به صرفه و سودآور شده است منتها در صورتی که شرایط، ثابت باقی بماند. هیچ تولیدکننده‌ای نمی تواند در این بازار به علت نوسانات نرخ ارز، برنامه‌ریزی دقیقی داشته باشد.

اجازه دهید به این نکته هم اشاره نمایم که در صدد انجام معامله تهارتری با یک شرکت پاکستانی هستیم به این صورت که در ازای ارائه نخ اسپان نمره ۲۰ و ۳۰ از آنان الیاف پلی استر دریافت نماییم. با توجه به نرخ دلار انجام این معامله برای هر دو طرف سودآور خواهد بود اما در این میان مشکلات حاشیه‌ای مانند تأیید گمرک نیز وجود دارد و این که اطمینانی نداریم در گمرک، انجام معاملات تهارتری مورد قبول است یا مشکلاتی در پی دارد. همان طور که مشاهده می کنید «مگر» و «اما» در تولید به وفور وجود دارند!!

منابع تهیه مواد اولیه نختاب فیروزان

مواد اولیه از کشور کره جنوبی، شرکت پلی اکریل اصفهان، پتروشیمی شهیدتندگویان و چند شرکت دیگر داخلی تهیه می شود که عمدتاً به دلیل کیفیت نه چندان مطلوب (به جز تولیدات شرکت‌های پلی‌اکریل و پتروشیمی شهید تندگویان)، با الیاف وارداتی ترکیب می‌شوند و به صورت خالص مصرف نمی‌شوند. این الیاف ضایعات بسیاری به همراه دارند که آسیب بسیاری به ماشین‌های کاردینگ وارد می‌کند لذا نمی توان اعتماد چندانی به چنین الیاف‌هایی داشت و راهی جز واردات وجود ندارد که آن نیز هزینه‌بر است و نقش عمده‌ای در افزایش قیمت تمام شده محصولات نهایی کارخانه‌های مشابه ما ایفا می‌کند.

باید به این نکته هم اشاره کنم که چندین بار در

و تولیدکننده چنین نقدینگی در اختیار ندارد. اما هراس و نگرانی از ارز مبادلاتی همراه همیشگی تولیدکنندگان است و نمی‌دانیم برچه اساسی این بدهی، تسویه خواهد شد. گویا همیشه در این صنعت باید منتظر یک مشکل و بحران تازه باشیم! یک روز بازار فروش محصولات نساجی رونق خوبی پیدا می‌کند اما دولت اعلام می‌کند باید بدهی سال گذشته را با نرخ جدید بازپس دهد! آیا این اقدام در جهت حمایت از تولید است؟ روز دیگر با موانع بیمه و دارایی مواجه می‌شویم. در کنار مشکلات و آشفتگی بازار داخل، تحریم‌های بین‌المللی وجود دارد و مانع به‌روز رسانی ماشین‌آلات تولیدی و یا تهیه مواد اولیه موردنیاز می‌شود.

تحریم‌های خارجی؛ محدودکننده / تحریم‌های داخلی؛ نفس‌گیر!

در بسیاری از موارد تحریم‌های داخلی به مراتب مشکل‌آفرین تر از تحریم‌های خارجی است. برای مثال نختاب فیروزان جهت دریافت وام از محل صندوق توسعه‌آرزی معرفی شده است اما ابتدا باید مدارک حاوی تسویه حساب با دارایی، سازمان تأمین اجتماعی و صورت‌های مالی حسابرسی شده را ارائه نماییم. ضمناً نسل اندر نسل! کارخانه نباید چک برگشتی وجود داشته باشد؛ در حالی که کارخانه‌ای با ۴۰ سال قدمت، به هر حال دارای چک برگشتی هم بوده است. در انتها نیز عنوان می‌شود باید ۳۰ میلیون تومان جهت تنظیم صورت‌های مالی کارخانه واریز شود! چنین موانع و چالش‌هایی بسیار است و نمی‌دانم به کدامیک اشاره کنم! در گذشته، تأخیر در پرداخت قبض برق با جریمه و قطع برق کارخانه همراه نبود و به تولیدکننده جهت پرداخت بدهی، فرصتی داده می‌شد اما به این صورت می‌باشد که یک‌روز تأخیر، جریمه و تهدید برای قطع برق کارخانه را به همراه دارد! در زمان اعلام طرح هدفمندی یارانه‌ها، دولت اعلام کرد که مبالغی به‌عنوان کمک در اختیار واحدهای تولیدی قرار می‌گیرد اما متوجه نشدیم این مبلغ چه زمانی به دستمان رسید، صرف چه شد و چطور از دستمان رفت!!

صادرات محصولات نختاب فیروزان

سابقه صادرات نخ صد درصد اسپان به ترکیه را

داده‌اند که از این بابت بسیار خوشحال و شکرگذار خداوند هستیم که فرصتی در اختیارم قرار داد تا ضمن ایجاد اشتغال برای جوانان میهنم، در تشکیل زندگی مشترک و خوشبختی آنان سهیم باشم. کارخانه نختاب فیروزان، مشکلات بسیاری داشته و دارد و هنوز با بسیاری از مشکلات قدیمی آن در حال دست و پنجه نرم کردن هستیم. برای مثال بهره‌های بانکی بسیار بالاست و به سرعت چندین برابر می‌شود! از سوی دیگر مسئولان امر، پیش از بازسازی و نوسازی کارخانه، قول حمایت و مساعدت‌هایی به ما دادند که هیچ خبری از آنها نشد! ضمن این که نختاب فیروزان بدهی‌های بسیاری به اشخاص حقیقی و حقوقی داشت.

به هر حال با مشکلات بسیار به پیش آمدیم و امروز، نختاب فیروزان در کمال آرامش به تولید ادامه می‌دهد در حالی که پیش از واگذاری به بخش خصوصی، اعتصابات کارگری و بستن خیابانها توسط کارگران، یکی از دردسرهای همیشگی این واحد تولیدی بود که با توکل به خداوند و پشتکار و تلاش فراوان مدیریت و مسئولین استان، این کارخانه احیا شد.

فهرست بلندبالای مشکلات!

در حال حاضر با مشکل مربوط به تهیه و تأمین قطعات موردنیاز کارخانه مواجهیم. به روی کاردینگ، سیستم PCL تعبیه شده که از سوی شرکت اتریشی دارای سیستم‌های الکترونیکی مشخص جهت استفاده است برای مثال رأس ۵ سال و ۶ ماه متوقف می‌شود و باید بار دیگر توسط شرکت تولیدکننده، مورد بررسی و تنظیم مجدد قرار گیرد. با این شرکت تولیدی و ده‌ها شرکت دیگر مکاتباتی انجام شد تا مشکل توقف بخش کاردینگ رفع شود که متأسفانه به دلیل تحریم‌های بین‌المللی، حاضر به سرویس دهی نیستند. به این ترتیب با بن بست مواجه شده‌ایم و این مشکل به تدریج ظرفیت تولید کارخانه را کاهش خواهد داد. هم‌چنین سیستم‌هایی به‌روی دستگاه‌های گردیاف قرار دارند که برای نوسازی آنها راهی جز واردات از اروپا نیست و باز به دلیل تحریم، امکان نوسازی وجود ندارد.

مطلب بعدی این که نباید دولت بدهی‌های ارزی قدیمی را با نرخ امروز از تولیدکننده دریافت نماید زیرا این اقدام به هیچ وجه منصفانه نیست





زمانی که کیفیت، تنوع و قیمت تولیدات داخلی قابل رقابت با نمونه خارجی شود، اغلب مصرف‌کنندگان ترجیح می‌دهند تولیدات داخلی را خریداری نمایند و به سوی خرید محصولات ایرانی هجوم خواهند برد!

بازار آشفته فعلی با لطمات بزرگی مواجه شدیم. برای مثال زمانی که قیمت هر کیلو نخ حدود ۳ هزار تومان بود با یک کارخانه قرارداد فروش ۵۰ تن نخ را منعقد کردیم و معامله انجام شد. ظرف مدت یک هفته و زمانی که تصمیم گرفتیم الیاف جدیدی خریداری نماییم؛ قیمت الیاف ۴ هزار تومان شده بود در حالی که ما نخ را ۴ هزار تومان فروخته بودیم!! طبعاً این امر به ضرر کامل تولیدکننده خواهد بود و در این میان مانند همیشه واسطه‌گر، موفق و متمول شده‌است بدون این که بابت تأمین هزینه‌های کارخانه یا پرداخت مالیات، بیمه و ... دردسری داشته باشد!

افزایش قیمت مواد اولیه و استفاده برخی تولیدکنندگان از مواد اولیه ارزان اما نامرغوب، یک واقعیت یا شایعه؟
واقعیت این است که از مواد اولیه مرغوب، محصولات با کیفیت تولید می‌شود. در صورتی که نخ‌های تولیدی برخی از شرکت‌های داخلی را مصرف نماییم با مشکلاتی مانند پارگی نخ مواجه خواهیم شد که تبعات بسیاری بر کیفیت تولیدات ما خواهد داشت لذا اکثر واحدهای تولیدی از الیاف وارداتی استفاده می‌کنند تا بهره‌وری و سرعت تولید کارخانه افزایش یابد، اما به دلیل افزایش نرخ ارز و مشکلات واردات، هم‌چنین قدیمی بودن ماشین‌آلات برخی از واحدها، زمینه ورود محصولات نامرغوب به بازار ایجاد می‌شود.

معرفی اجمالی شرکت نخ‌زین شمال

سال ۱۳۸۶ شرکت نخ‌زین شمال در شرایطی توسط اینجانب خریداری شد که به‌صورت یک کارخانه تعطیل درآمده بود و کارگران آن نیز از

بیمه‌بیکاری مقرری استفاده می‌کردند. پس از خرید این شرکت، کارگران بار دیگر برگشت به کار شدند، بخشی از ماشین‌آلات و دستگاه‌های تولیدی آن مورد بازسازی و نوسازی قرار گرفتند و امروز در فاز اول کارخانه، حدود یک‌صد نفر مشغول کار هستند و در فاز دوم که به‌زودی راه‌اندازی خواهد شد؛ زمینه اشتغال یک‌صد نفر پیش‌بینی شده‌است. به تعبیر برخی دوستان، متخصص احیای واحدهای بحران‌زده و متوقف هستیم و با لطف خداوند تاکنون موفق به احیای کامل و تولید مجدد شرکت‌های نختاب فیروزان و زرین‌نخ شمال شده‌ایم.

پیش‌بینی آینده صنایع نساجی ایران

صنایع نساجی و پوشاک، بهترین و سودآورترین صنایع کشور حتی بیش از صنایع غذایی خواهد شد؛ ضمن این که میزان اشتغال‌زایی این صنعت ۵ برابر بیش از سایر صنایع است اما در صورت حمایت دولت، منظور از حمایت هم صرفاً اعطای وام و تزریق منابع مالی نیست بلکه مهم‌ترین حمایت این است که مانع‌تراشی و تصویب قوانین و مقررات دست‌وپاگیر برای تولیدکننده را کنار بگذارند؛ هم‌چنین مانع واردات منسوجات به کشور شوند تا بازار داخل رونق پیدا کند. در صورت کنترل مرزها و ممانعت از واردات، تولیدکنندگان نیز ملزم به ارتقای کیفیت محصولات خواهند شد. واردات از کشورهای دیگر عمده‌تأ همراه با دامپینگ است که مسئولان ما به این امر توجه نمی‌کنند.

زمانی که کیفیت، تنوع و قیمت تولیدات داخلی قابل‌رقابت با نمونه خارجی شود، اغلب مصرف‌کنندگان ترجیح می‌دهند تولیدات داخلی را خریداری نمایند و به سوی خرید محصولات ایرانی هجوم خواهند برد! نکته دیگر، مراعات حال تولیدکنندگان در مورد مسائلی همچون مالیات، صدور کارت بازرگانی، دریافت وام، مسائل تأمین اجتماعی و ... است تا مجالی برای ادامه حیات داشته‌باشند نه این که به‌بهانه‌ها و عناوین مختلف از آنان مبالغی گرفته شود. به‌طور کلی در صورت همراهی متولیان امر از تولید و تولیدکننده، آینده این صنعت پر قدرت و استراتژیک را بسیار روشن و مثبت پیش‌بینی می‌کنم.

پیشنهاد احیای یک واحد تولیدی دیگر

اگر با پیشنهاد مدیریت یک واحد زیان‌ده و بحران‌زده

مواجه شوم، در صورت حمایت و همراهی مسئولان با کمال میل این پیشنهاد را می‌پذیرم مانند نختاب فیروزان و زرین‌نخ شمال که به این ترتیب احیا و بازسازی شدند. اگرچه یکی از دلایل خرید این دو واحد، مسائل مالی بود اما نجات زندگی ۴۵۰ نیروی قدیمی و ایجاد اشتغال برای ۲۵۰ جوان، بزرگترین مشوقی است که ادامه فعالیت و تولید را برایم ممکن می‌سازد. گویا هر روز بیش از روز قبل انرژی و توان برای تولید پیدا می‌کنم و اطمینان دارم این انرژی، حاصل دعا‌های خالصانه و بدون چشمداشت کارگران است. از تولید لذت می‌برم و شیفته کارم هستم البته گاهی اوقات به دلیل فشارهای مضاعفی که سازمان‌ها و نهادهای دولتی برای کارخانه ایجاد می‌کنند؛ از ادامه فعالیت پشیمان می‌شوم و حتی گاهی خود را سرزنش می‌کنم که ای کاش این کار را شروع نمی‌کردم اما زمانی که به کارخانه و امور مربوط به تولید بازمی‌گردم، تمام این مسائل و موانع را از یاد می‌برم زیرا اطمینان دارم تولیدکننده‌ای که به اصطلاح « هوای کارگر خود را دارد؛ خداوند نیز هوای او را دارد و برکت خاصی به کسب‌وکارش می‌بخشد.» هر کارگری دغدغه‌ها و هزینه‌های خاص خود را دارد، یک‌نفر، فرزند دانشگاهی دارد و باید شهریه و هزینه تحصیل وی را بپردازد، دیگری باید جهیزیه فرزند خود را تأمین کند و ... اما زمانی که کارگر متوجه شود کارفرما تمام تلاش خود را برای پرداخت حقوق و دستمزد و هم‌چنین حفظ کارخانه به‌عمل می‌آورد، با دلگرمی و انگیزه بیشتری به کار ادامه می‌دهد. به لطف خداوند تاکنون به تولید ادامه داده‌ایم و برکت آن نیز در زندگی ما جاری‌ست.

مطلب پایانی؟

دغدغه اکثر تولیدکنندگان علاوه بر فشارهای سازمان تأمین اجتماعی، اداره دارایی، بهره‌های بانکی و پرداخت حقوق کارگران در موعد مقرر، وجود بدهی‌های ارزی است که اگر دولت تصمیم بگیرد این بدهی را با قیمت فعلی ارز از تولیدکنندگان دریافت نماید؛ دیگر تولیدکننده‌ای باقی نخواهد ماند. با حمایت دولت محترم جمهوری اسلامی که همیشه مشوق تولیدکنندگان علی‌الخصوص صنایع نساجی می‌باشد، این صنعت موفق‌تر خواهد شد و همیشه به تولید و فعالیت ادامه خواهد داد.

